

Distributori automatici, la svolta sostenibile passa da Bergamo



Le case dell'acqua Blupura, di Loreto (An), sono le prime a utilizzare gas naturali per la refrigerazione, cosa che ha fatto guadagnare all'azienda una menzione speciale da Greenpeace

L'Italia è il primo Paese in Europa per numero di distributori automatici installati (oltre 800mila), seguita da Francia (590mila), Germania (545mila) e Inghilterra (421mila). Del resto, il nostro Paese è anche il principale produttore europeo di macchine per la distribuzione automatica, un segmento della meccanica italiana esportato in tutta Europa e

anche a livello mondiale.

Le imprese di gestione che operano nel settore sono circa 3.000 e impiegano circa 33.000 lavoratori. Il mercato, tra automatico (macchine automatiche) e porzionato (macchine a cialde e capsule), vale complessivamente 3,4 miliardi di euro (di cui 1,8 miliardi rappresentano il solo mercato automatico) ed eroga 10,5 miliardi di consumazioni l'anno a 30 milioni di italiani.

Bergamo è considerata la culla del vending italiano. Nel 1959, infatti, Bianchi Velo, il noto marchio di biciclette, decise di diversificare i suoi interessi e iniziò ad importare distributori automatici di Nescafé prodotti in America e nel 1963 si realizzò il primo distributore di crema caffè espresso e bevande calde a marchio Bianchi.

Il primato continua e oggi, con 38 aziende di gestione di distributori automatici (tra cui il leader di mercato Gruppo IVS), tre aziende di fabbricazione, un'azienda di software per la distribuzione automatica e due aziende di sistemi di trattamento dell'acqua per il vending, il distretto bergamasco della distribuzione automatica è il maggiore in Italia, con un fatturato complessivo che sfiora gli 800 milioni di euro.

La nuova frontiera è quella della sostenibilità ambientale dell'intera filiera ed è proprio con l'**Università di Bergamo** (con il Gitt – Centro per la gestione dell'innovazione e del trasferimento tecnologico) che **Confida**, l'associazione della distribuzione automatica del sistema Confcomercio, ha realizzato un progetto sulla sostenibilità come valore competitivo, portato avanti da cinque studenti – che hanno indagato le aspettative dei consumatori e le strategie per comunicare al meglio la sostenibilità – illustrato ieri in un [convegno](#) dedicato alle aziende che vogliono intraprendere percorsi in questa direzione.



«Come rappresentanti del terziario di mercato la cui origine è il commercio al dettaglio, non amiamo di certo il modello giapponese che sostituisce al commercio tradizionale i distributori automatici – ha evidenziato nel proprio intervento il direttore dell'**Ascom di Bergamo Oscar Fusini** -. Portiamo avanti, però, un'idea di sviluppo equilibrato che favorisce le diverse formule distributive dove tutti possano crescere con l'innovazione, la qualità e il servizio al cliente senza cannibalizzazioni estreme. In questo sistema la crescita della distribuzione automatica è stata formidabile e

anticiclica rispetto a quanto avvenuto negli altri settori e molti fattori la stanno favorendo. L'efficienza della strumentazione, l'elettronica che ha sviluppato un miglior servizio al cliente, la capillarità della presenza dei distributori, la diversificazione dell'offerta, l'aumento della qualità delle prestazioni, la leva del prezzo hanno dato la possibilità di porsi sul mercato a condizioni economiche migliorative rispetto ad altre formule distributive».

Ma evoluzione tecnologica e marketing non bastano. «A Bergamo come in altri territori fortemente evoluti da un punto di vista sociale ed economico – ha evidenziato il direttore dell'associazione – con la vendita non si risponde più a bisogni esclusivamente primari dei consumatori ma a esigenze di tipo esperienziale, sicurezza, salute e rispetto dell'ambiente. La qualità di un buon caffè e anche il suo prezzo restano le condizioni necessarie ma non sufficienti per competere in un mercato nel quale il valore che il consumatore attribuisce alla prestazione, tanto più in un settore nel quale non c'è contatto umano, sono e saranno sempre di più il rispetto dell'ambiente, la filiera corta e la salute».

Da parte sua, Confida ha dato vita già nel 2014 al progetto "Vending Sostenibile", diventato anche un marchio e un sito internet (www.vendingsostenibile.com) messo a disposizione delle aziende associate che possono condividere le proprie buone prassi con le altre imprese del settore oltre che con enti e istituzioni.

Ad oggi il sito ha mappato 33 progetti di sostenibilità realizzati da imprese del settore della distribuzione automatica, tra i quali la sponsorizzazione da parte di **N&W Global Vending** di Valbrembo del primo Forum mondiale dei Giovani MAB ("Man and the Biosphere") Unesco, dedicato allo Sviluppo Sostenibile, che si è tenuto dal 18 al 23 settembre 2017, nella Riserva della Biosfera del Delta del Po e a Padova, dove l'azienda ha installato sette punti ristoro con snack e bevande a valenza bio-salutistica, un

erogatore d'acqua km 0 e un differenziatore per la gestione dei rifiuti. Oppure la "vending zone" della **Serim** di Paladina, dedicata agli studenti delle scuole superiori coinvolti, assieme alle famiglie, nell'utilizzo di un distributore dedicato con prodotti salutistici convenuti con le Asl, e ancora **Ivs Italia** di Seriate che raccoglie i fondi di caffè e li destina alla produzione di biogas.