

Commercio, «più forza alle nuove imprese con l'aiuto dei senior»

A caratterizzare "Parti Sicuro", il progetto dell'Ascom di supporto alle start up, è l'affiancamento di un collega esperto nei primi anni dell'attività. Fusini: «Un potenziale concorrente diventa un vero e proprio compagno di viaggio»



nella foto, da sinistra: Cristina Pontiggia, Alessandro Capozzi e Attilio Gotti

Per lanciare e rendere più solide le imprese del terziario bergamasche l'Ascom ha lanciato nei giorni scorsi "Parti Sicuro", servizio rivolto, in particolare, alle attività in fase di start-up, un momento sempre delicato per il buon esito dell'iniziativa imprenditoriale. Si parte dall'idea per trasformarla, grazie alla consulenza e all'accompagnamento, in progetto: dal business-plan alla realizzazione d'impresa, dall'inaugurazione dell'attività all'affiancamento nei primi anni di vita imprenditoriale. «Il numero di aperture nel commercio tiene - afferma il presidente dell'Ascom e della Camera di Commercio Paolo Malvestiti -. Registriamo però un turnover altissimo dovuto in gran parte all'improvvisazione e all'inesperienza. Negli ultimi due anni, ad esempio, hanno chiuso 215 "nuove" imprese». Ma ad allarmare è anche il fatto che stanno abbandonando il mercato anche aziende con alle spalle una storia ultradecennale: «Le difficoltà toccano tutti

e molti imprenditori, dopo aver attinto ai risparmi personali, si trovano purtroppo costretti a chiudere. Negli ultimi due anni su 1975 attività cessate oltre il 40% erano attive da circa dieci anni», rileva il presidente. Peculiarità del nuovo servizio Ascom è l'affiancamento del neo-imprenditore da un commerciante senior o di comprovata esperienza, per un periodo di tutoraggio che va dai tre ai cinque anni. «Se nelle grandi aziende il know-how è disperso nei vari ruoli, nelle piccole imprese è detenuto dal proprietario, che spesso è anche fondatore - sottolinea il vicedirettore dell'Ascom Oscar Fusini -. Trasferire questo patrimonio di conoscenze in ogni fase di passaggio o cambio alla guida è fondamentale. L'innovazione del servizio sta nella condivisione di questo bagaglio con un potenziale concorrente che invece diventa un vero e proprio compagno di viaggio».

«Si parte da un'idea per poi intraprendere un percorso di orientamento per la sua trasformazione in realtà - spiega Pietro Bresciani, responsabile del servizio "Parti Sicuro"-. Ogni progetto imprenditoriale viene accompagnato da un'attenta analisi in tutti i campi, dal supporto finanziario attraverso la Cooperativa Fogalco all'assistenza fiscale, amministrativa e gestionale. Il percorso non si limita all'avvio d'impresa e all'affiancamento di un imprenditore esperto, ma si completa con un servizio di coaching anche nei primi anni di attività, per monitorare sotto ogni aspetto la salute dell'impresa e risolvere eventuali criticità».