

# Agenti immobiliari, corso di formazione su aste e stralci

Chi vorrebbe una casa fa fatica ad acquistarla e chi ce l'ha troppo spesso se l'è vista portare via per l'impossibilità di pagare le rate del prestito. Con la crescita degli immobili in sofferenza, vendere in tempo di crisi significa per gli agenti immobiliari operare nel settore aste e stralci. Grazie alla partnership con MLS REplat, innovativa piattaforma che tratta anche questa particolare categoria di immobili, Ascom ha voluto dissolvere la diffidenza verso uno strumento poco conosciuto e verso un iter burocratico ritenuto complesso. La piattaforma, che conta su 1.200 agenzie in tutta Italia, è l'unica a trattare immobili in sofferenza e all'asta dai principali istituti di credito e dai Tribunali. Il portale rappresenta un modo agevole per rispondere alle richieste dei clienti in tempi brevi: ampliando il mercato, condividendo nella stessa banca dati immobili con altre agenzie, si possono incrementare le vendite, inserendo condizioni contrattuali trasparenti e modulabili a seconda dell'immobile proposto. La forza di REplat sta nel poter contare su un fondo di garanzia chiamato a dirimere ogni eventuale controversia, oltre che nella formazione sulla gestione di immobili in sofferenza, una nuova sfida che gli agenti sono chiamati ad affrontare. Grazie a corsi di formazione e all'assistenza legale su misura ogni agenzia immobiliare può cogliere l'opportunità di inserirsi in un mercato di forte espansione in grado di portare in media sei transazioni in più all'anno. Per insegnare agli operatori immobiliari a gestire i meccanismi che ogni esecuzione porta con sé, affiancando il proprietario di casa in difficoltà e affrontando e risolvendo ogni problematica Ascom e REplat hanno organizzato un corso specifico. Le giornate di formazione sono in programma presso la sede Ascom di via Borgo Palazzo, 137 (Sala Villa) il 4, il 18 e il 25 marzo dalle 9 alle 12. Per iscriversi al corso:

mariangela.olderati@ascombg.it 035.4120304.